



visionworks

SALES MITARBEITER (M/W/D)

visionworks unterstützt Unternehmen bei der Entwicklung und Umsetzung von Digitalstrategien. Wir gestalten digitale Kommunikations- und Markenstrategien, interaktive und multimediale Erlebnisse sowie deren technische Umsetzung aus einem Guss.

Als Digitalagentur sind wir wissbegierig und beschäftigen uns aus Leidenschaft mit neuen, modernen Technologien und verbinden dies mit unserer Expertise im Bereich der Medienproduktion. Neben Consulting und Technologie (von Medientechnik bis Softwareentwicklung) ist die Kreation von multimedialem Content die dritte zentrale Säule unseres Unternehmens. Der Hauptsitz der visionworks GmbH ist in Nenzing, Vorarlberg.

Ihr neues Aufgabenfeld

- Akquise und Betreuung von Neukunden sowie bestehender Kunden
- Entwicklung von kundenspezifischen Angeboten
- Prüfung der Angebotsbedingungen gemeinsam mit dem zuständigen Kaufmann
- Analyse und Evaluierung der Märkte sowie der Bedürfnisse von bestehenden Kunden

Ihre Qualifikationen

- Kaufmännische oder technische Ausbildung (z.B. Fach-Lehre, HTL, FH, Uni, etc.)
- Begeisterung und Affinität zu Medientechnik & Multimedia
- Selbstständigkeit, Flexibilität und strukturierte Arbeitsweise
- Idealerweise Erfahrung im Verkauf von B2B Lösungen
- Hohe Lösungsorientierung im Kundenkontakt sowie Kommunikationsstärke
- Verhandlungssichere Deutsch- und fachbezogene Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was muss ich noch wissen?

Sie sind ein selbständiger Vertriebsprofi und arbeiten auf Provisionsbasis, oder sind an einer Teilzeitanstellung interessiert? visionworks bietet Ihnen verschiedene Möglichkeiten Ihre Arbeitszeit flexibel einzuteilen.

Wenn Sie Interesse an dieser Position haben, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige digitale Bewerbung: office@vision-works.at